



事業概況総括

2006年5月17日

日本システムウエア株式会社
取締役社長 中島秀昌

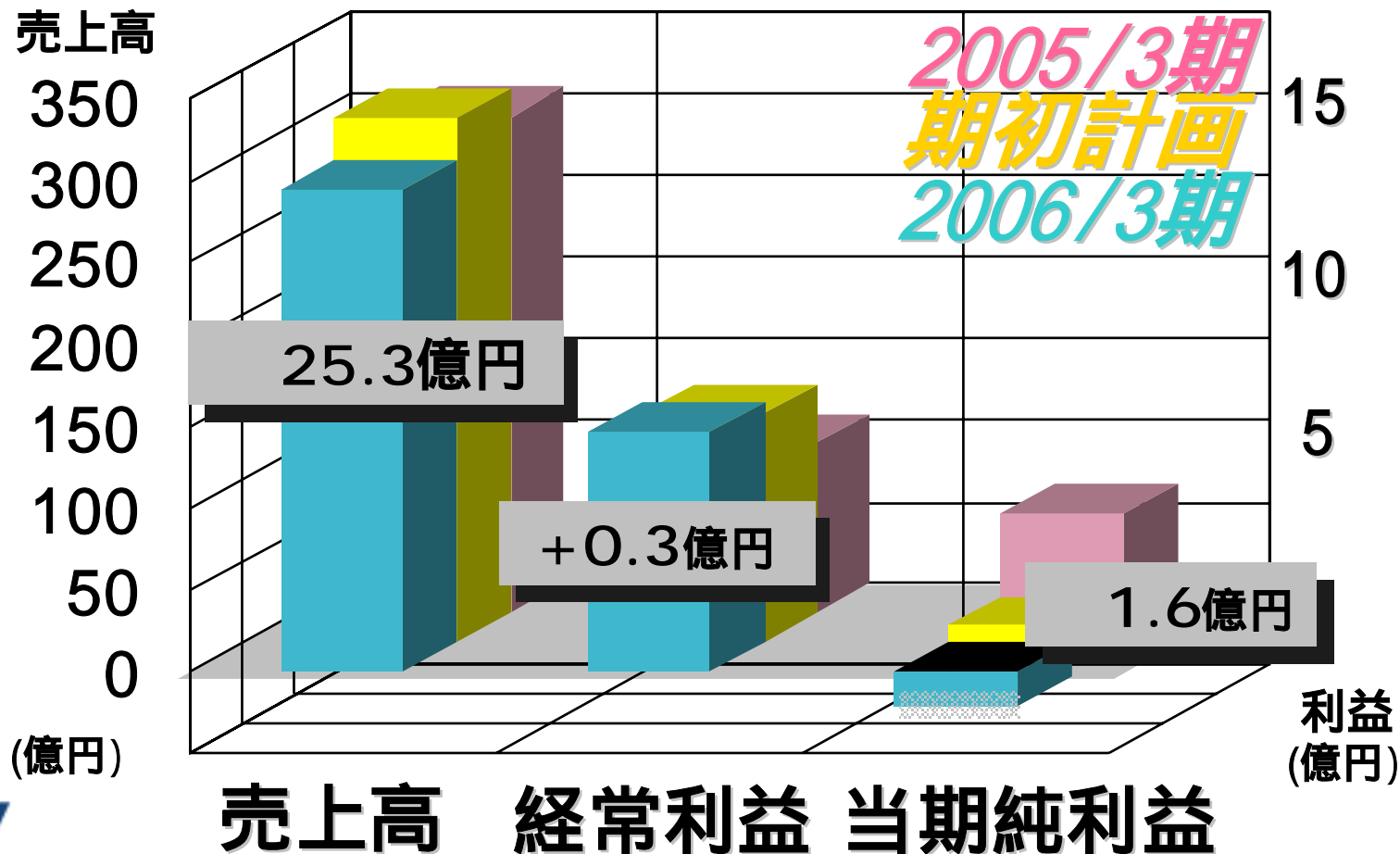


事業概況総括

- 前期の総括と反省
- 今期施策と今後の計画

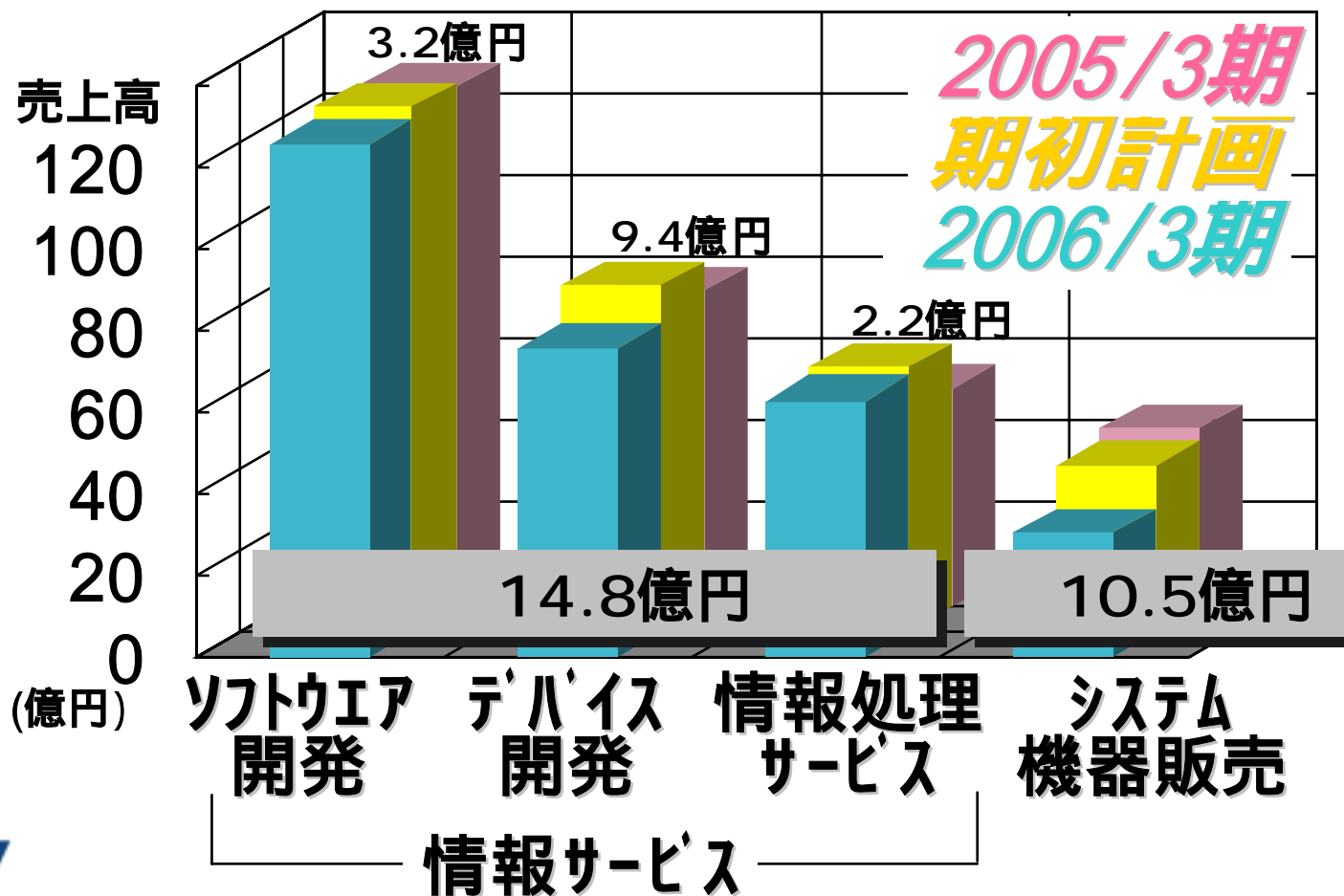
前期の総括と反省

売上は計画未達で減収、経常利益は計画達成し増益。当期純利益は初の赤字に。



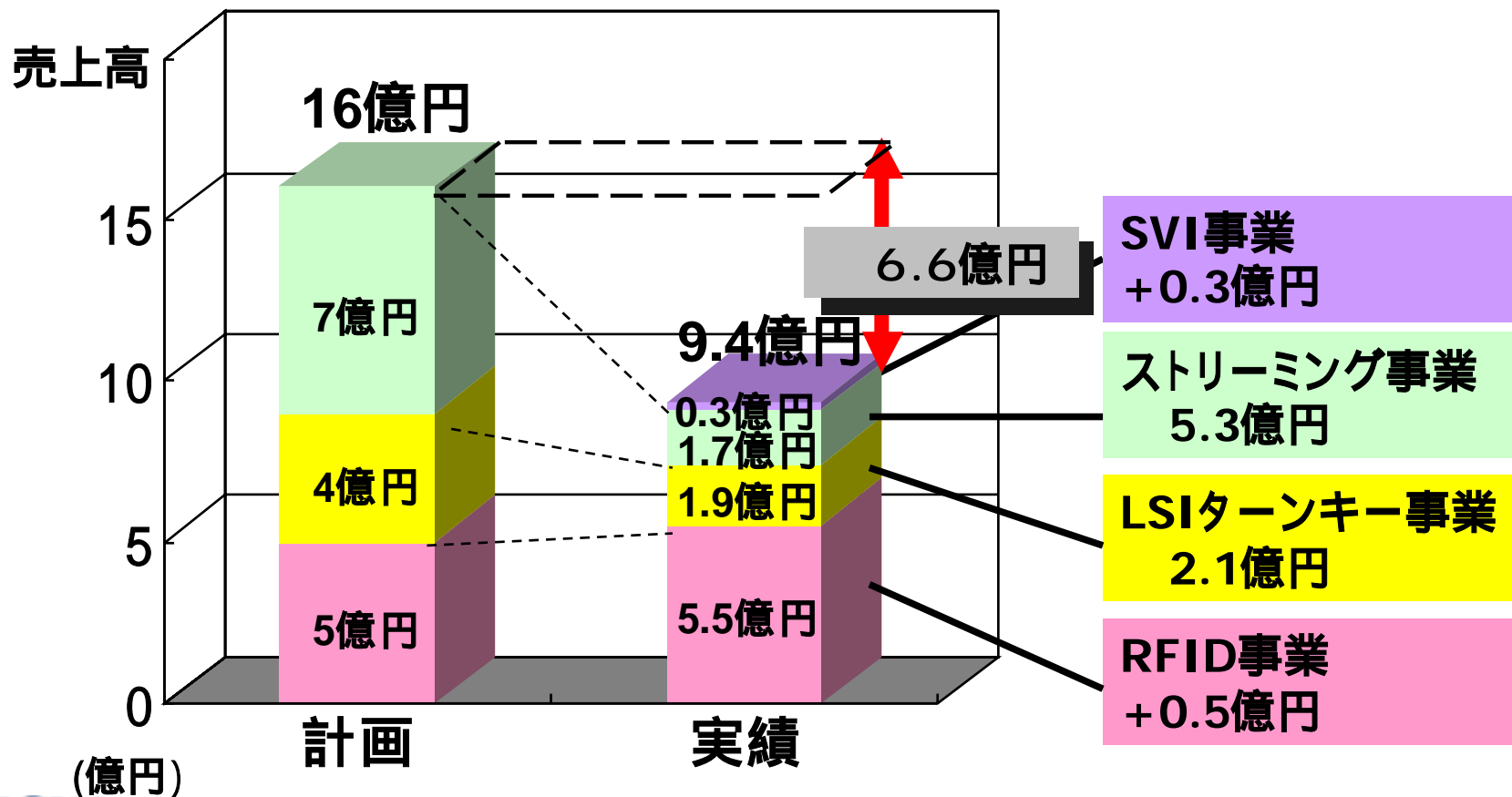
売上高(旧セグメント別)

利益率確保の選別受注や新規事業の進捗の遅れにより、計画を下回った。



売上高(新規事業)

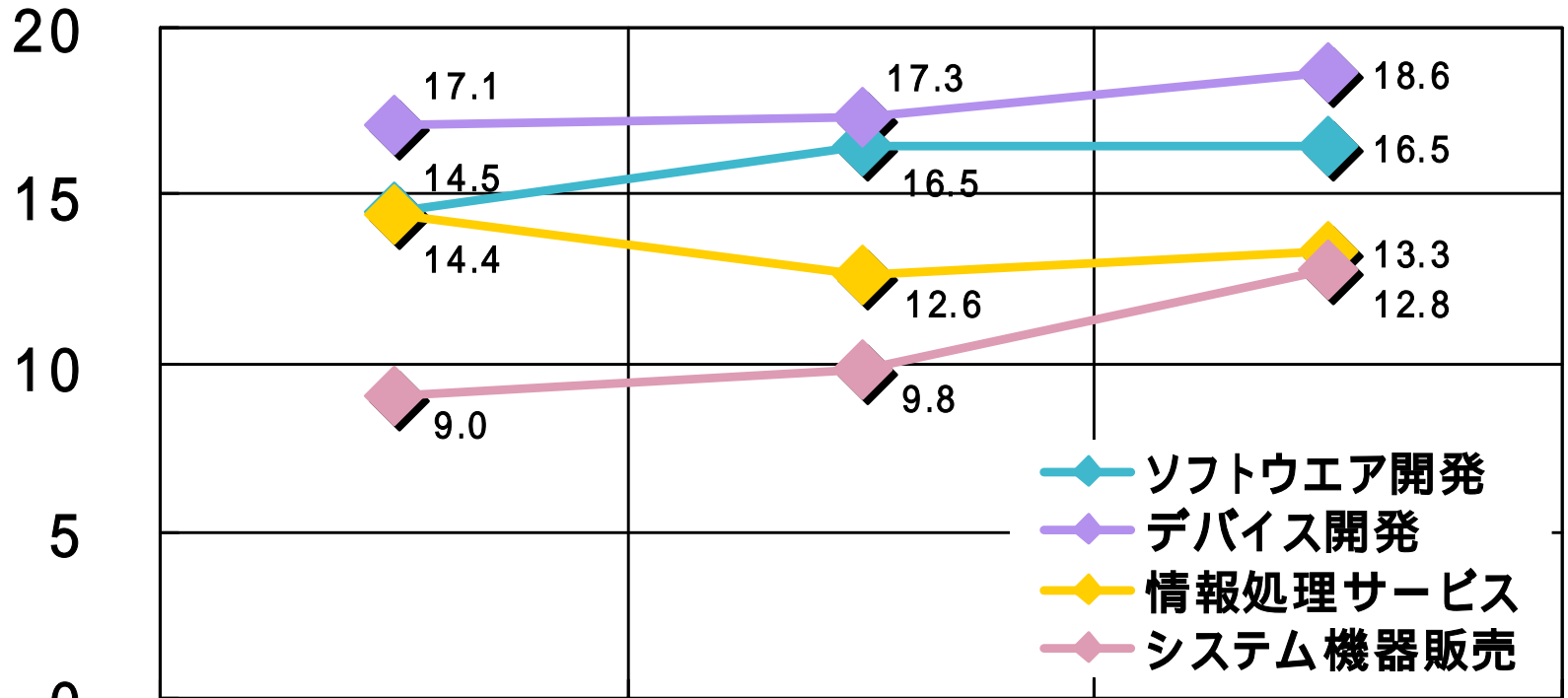
RFID事業は計画を達成したが、ストリーミング、LSIターンキーの両事業は進捗遅れで未達。



売上総利益率(旧セグメント別)

選別受注および生産性向上施策により、
全セグメントともほぼ計画通り改善した。

売上総利益率



(%)

2005/3実績

2006/3計画

2006/3実績

当期純利益

元社員の不正取引により、当期純利益は計画未達。

		(百万円)
経常利益		731
特別利益	退職給付制度移行益	577
	投資有価証券売却益	260
特別損失	土地減損損失	872
	たな卸資産評価損	473
	貸倒引当金繰入額	428
当期純利益		108



不正取引の概要

通常取引の中に架空の機器販売取引を混在させることで機器や仕入れ支払資金を詐取。

関係各位には多大なるご心配とご迷惑をお掛けすることとなり、改めて深くお詫び申し上げます。



不正取引の再発防止策の実施

本件は当社管理体制の問題と重く受け止め、
このようなことが二度と起きぬよう、

- ・コンプライアンスの再徹底
- ・内部牽制の強化
- ・内部監査の強化

等の再発防止策の徹底を図る。



事業概況総括

- 前期の総括と反省
- 今期施策と今後の計画



今期の施策

既存事業を強化しつつ、
新規事業の加速を図る

1. 営業体制の強化
2. 品質管理のさらなる強化
3. アウトソーシング事業の拡充
4. 新規事業の立ち上げ、推進の加速



今期の施策

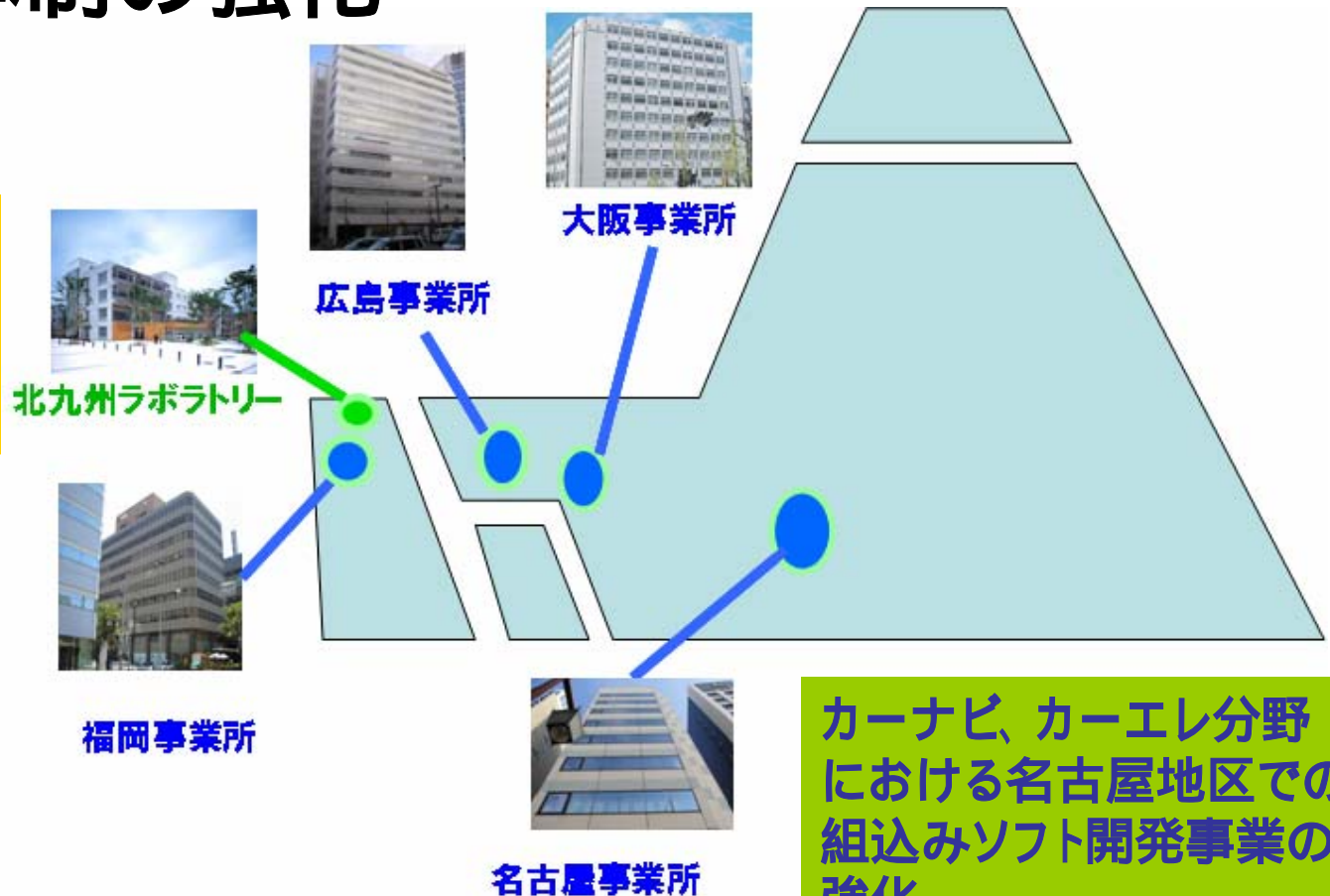
1. 営業体制の強化

- 各営業部を統括・管理する
「営業統括部」を各事業本部に新設
- 中部地区、九州地区での事業強化のため、西日本地区の体制整備・強化

今期の施策

1. 営業体制の強化

シリコンアイランド
としての九州地区
でのデバイス開発
事業の強化



カーナビ、カーエレ分野
における名古屋地区での
組込みソフト開発事業の
強化

今期の施策

2.品質管理のさらなる強化

→開発を主とする全ての事業本部に
「品質保証部」を整備

エンベデッドテクノロジー事業本部

(組込み系ソフトウェア開発)

システムロジックテクノロジー事業本部

(システムLSI等のデバイス開発)

ソリューション事業本部

(コンサルティング～ソフトウェア開発)



今期の施策

3. アウトソーシング事業の拡充

→ データセンターの増床

都市型データセンターを増床し、オフィスフロアは別ビルに移設済み。また郊外型データセンターも、大手顧客のバックアップセンター業務の受注確定し、フロア増床中。

→ 金融系のアウトソーシング体制の強化

金融関係の組織を独立。今後は金融、特に損保関係の開発およびアウトソーシングに注力していく。

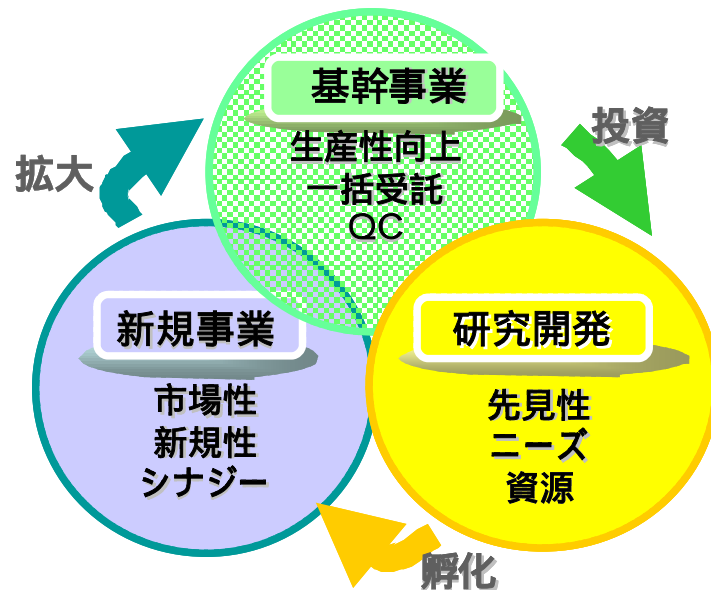
今期の施策

4.新規事業の立ち上げ、推進の加速

→「事業開発推進本部」を新設

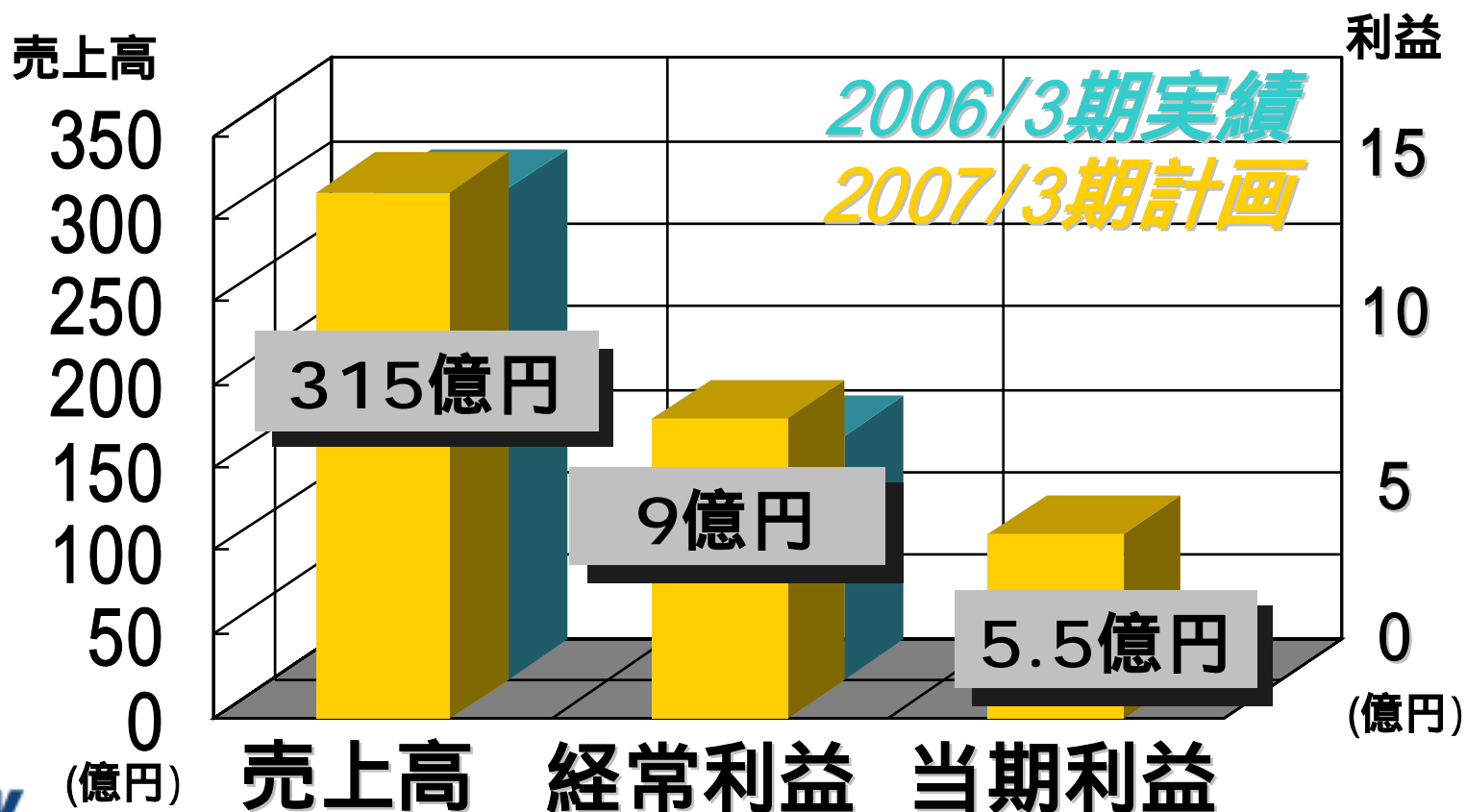
- ・ 事業企画部
- ・ SVI事業部
- ・ RFID事業部
- ・ Arrowfone事業部
- ・ ストリーミング事業部

→さらなる新規事業の立ち上げを推進



今期の計画

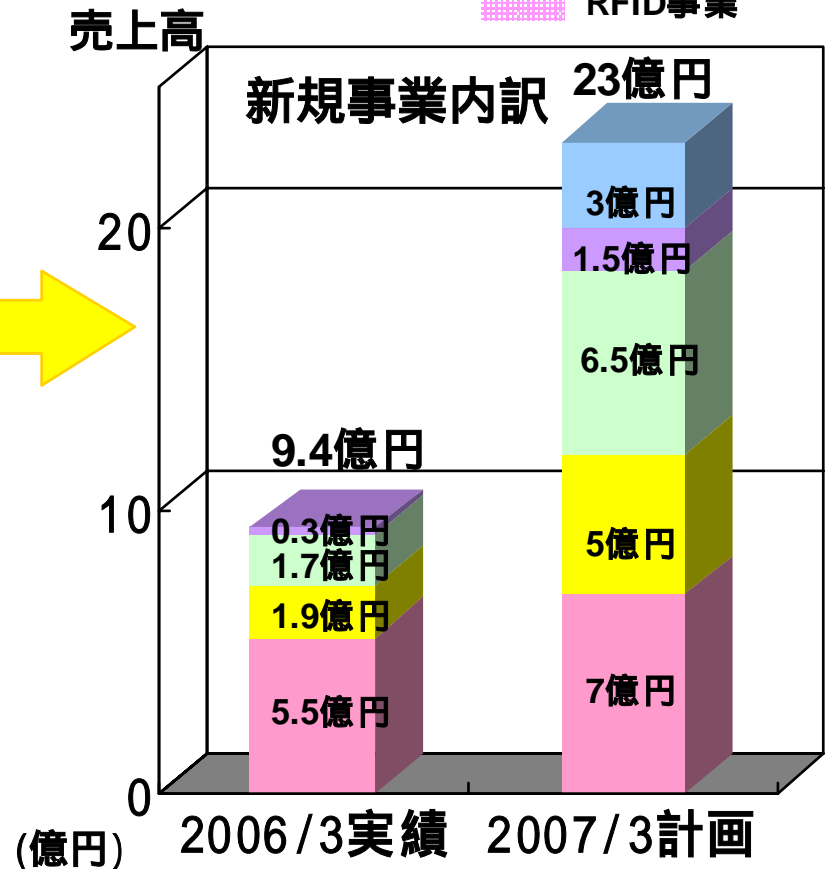
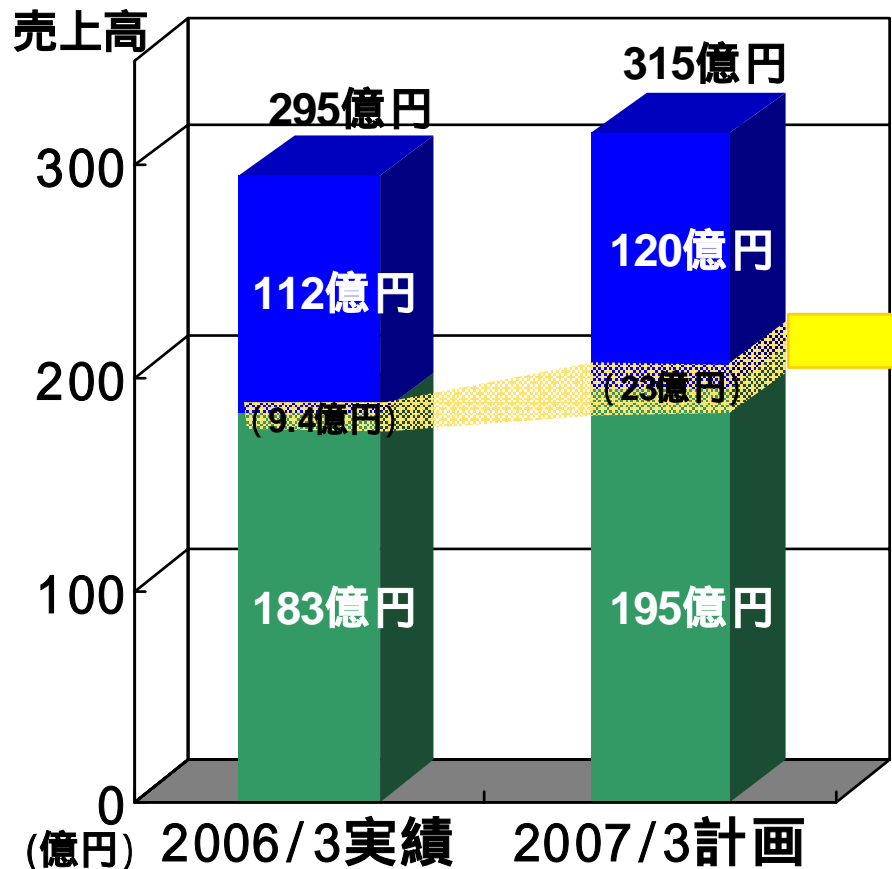
増収増益基調に。
年間15円の安定配当を継続。



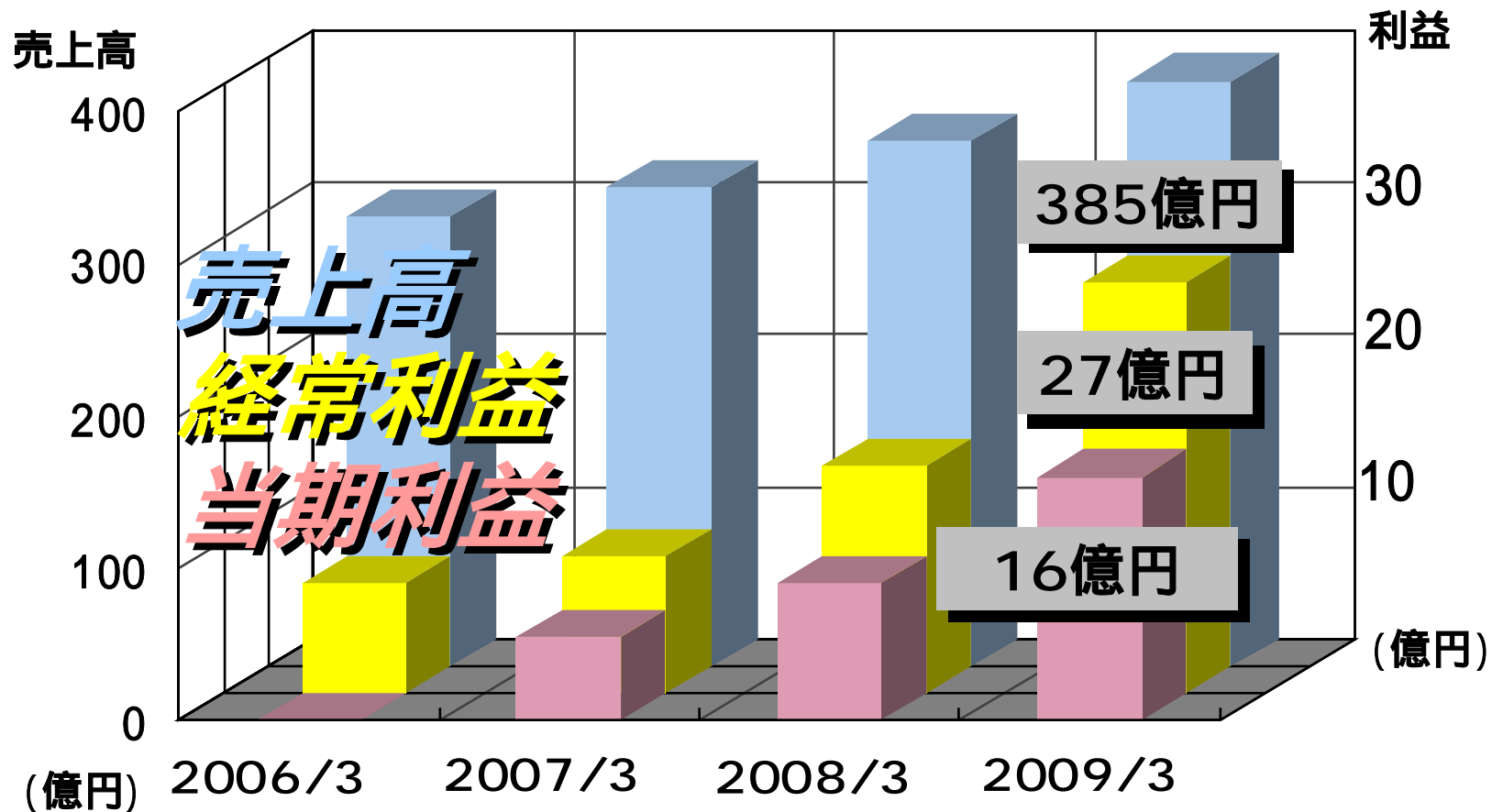
今期の計画(事業別内訳)

- プロダクト
- ITソリューション + システム機器販売
- (新規事業)

- Arrowfone事業
- SVI事業
- ストリーミング事業
- LSIターンキー事業
- RFID事業



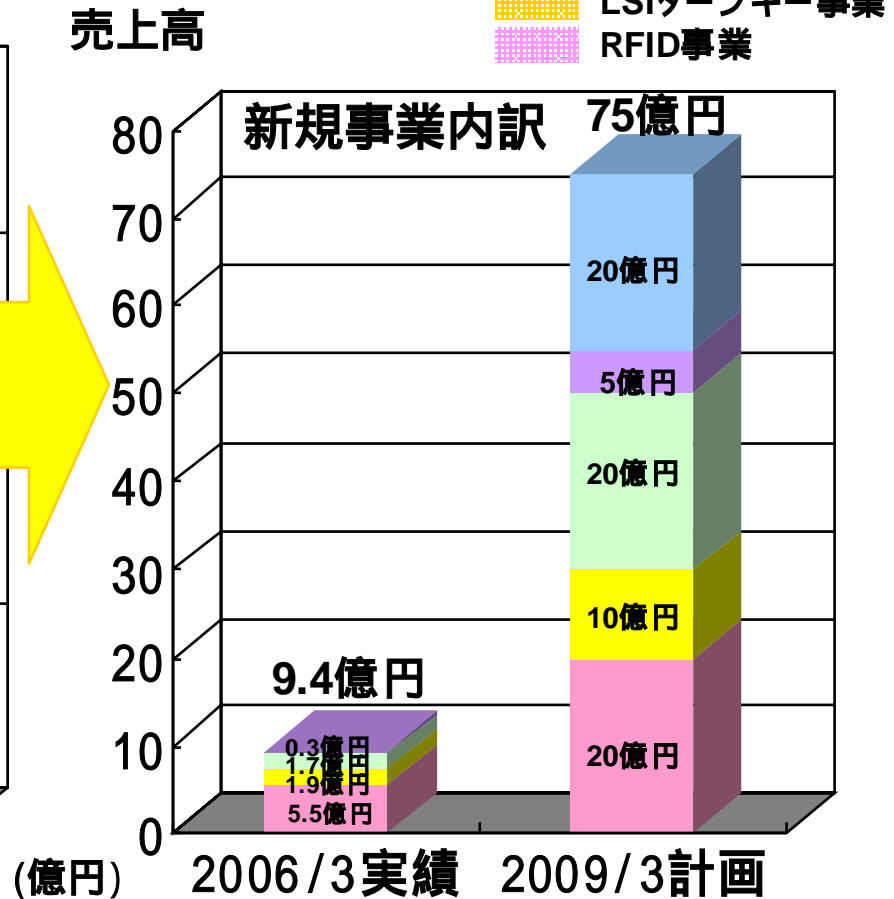
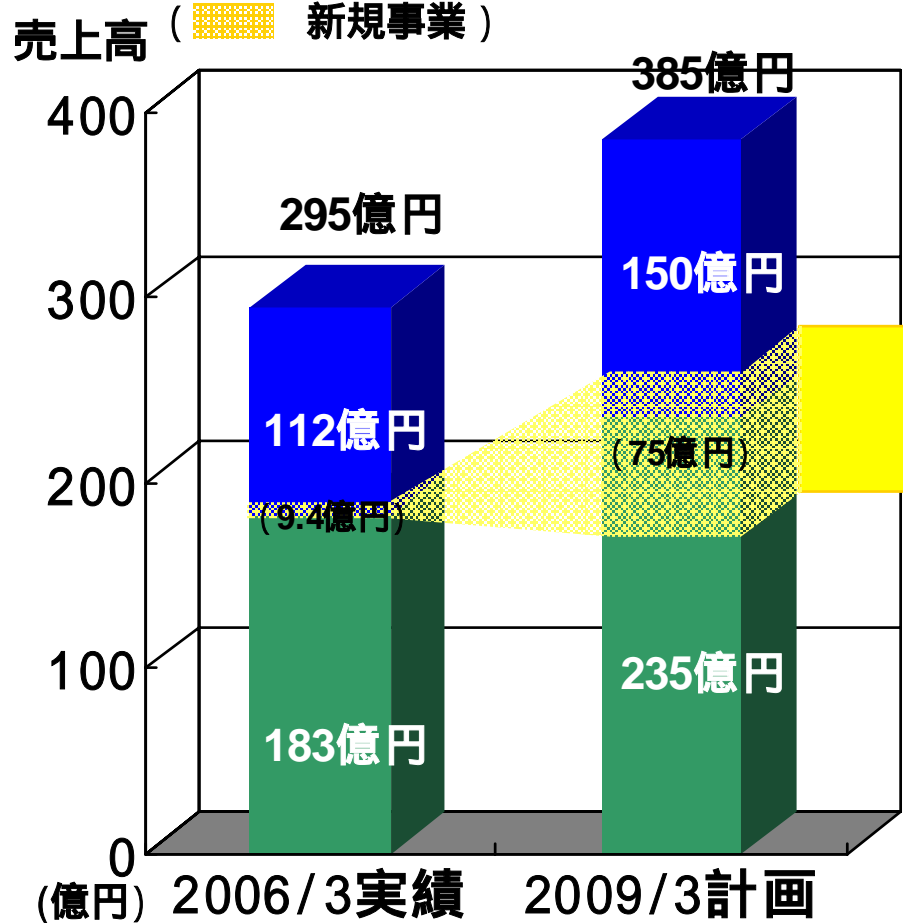
中期経営目標



中期経営目標 (事業別内訳)

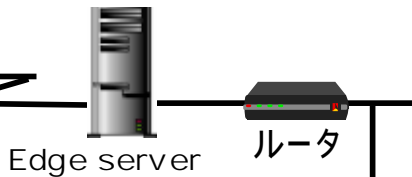
- プロダクト
- ITソリューション + システム機器販売
- 新規事業

- Arrowfone事業
- SVI事業
- ストリーミング事業
- LSIターンキー事業
- RFID事業

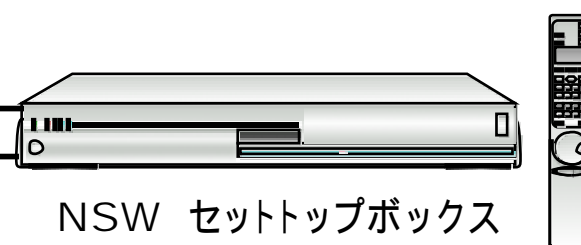


ストリーミング事業

2006.3実績 売上1.7億円
 2007.3計画 売上6.5億円
 2009.3計画 売上20億円



NSWから
VOD配信

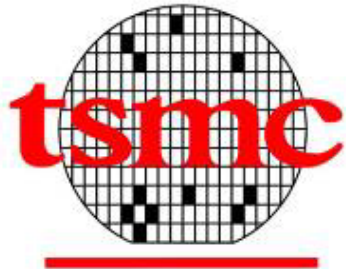


- ホテル
- 病院
- 教育施設
- 資料館
- 図書館



LSIターンキー事業

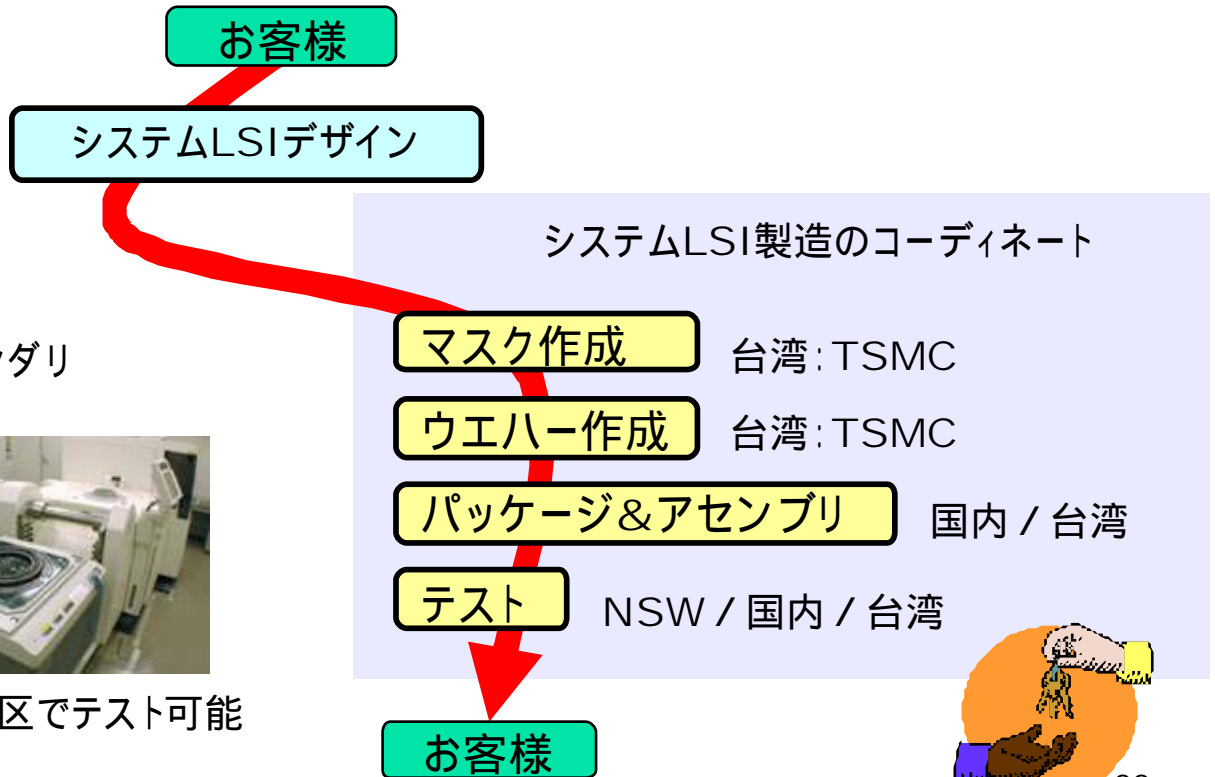
2006.3実績 売上1.9億円
2007.3計画 売上5億円
2009.3計画 売上10億円



ウエハー生産世界No1ファウンダリ



NSW渋谷地区でテスト可能



RFID事業

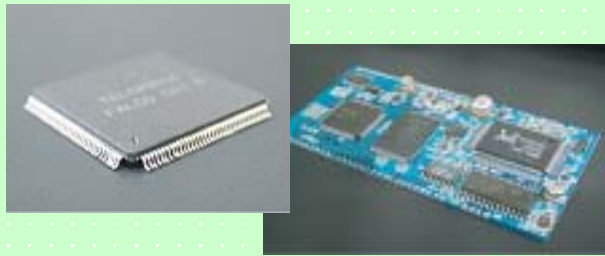
2006.3実績 売上5.5億円
 2007.3計画 売上7億円
 2009.3計画 売上20億円

TOPPAN NSW

株式会社トッパン・エヌエスタブリュ

Telemidic®

各種RFID・セキュリティ製品



ICタグ

ICカード ICチップ

TOPPAN

NSW

ICタグシステム

CRM

SCM

物流管理

- ・在庫管理
- ・ロケーション管理

アミューズメント

- ・入退場管理
- ・チケット

トレーサビリティ

- ・食の安全
- ・履歴管理



SVI事業

セキュリティ関連ソリューションを展開

2006.3実績	売上0.3億円
2007.3計画	売上1.5億円
2009.3計画	売上5億円



ソフトウェア
開発

デバイス
開発

セキュリティ監査ツール

by-Control[®]

SVI

社会的価値創造

システム
機器販売

個人情報保護
マネジメント支援ツール

情報処理
サービス

IT資産管理ツール

PROVISIONET

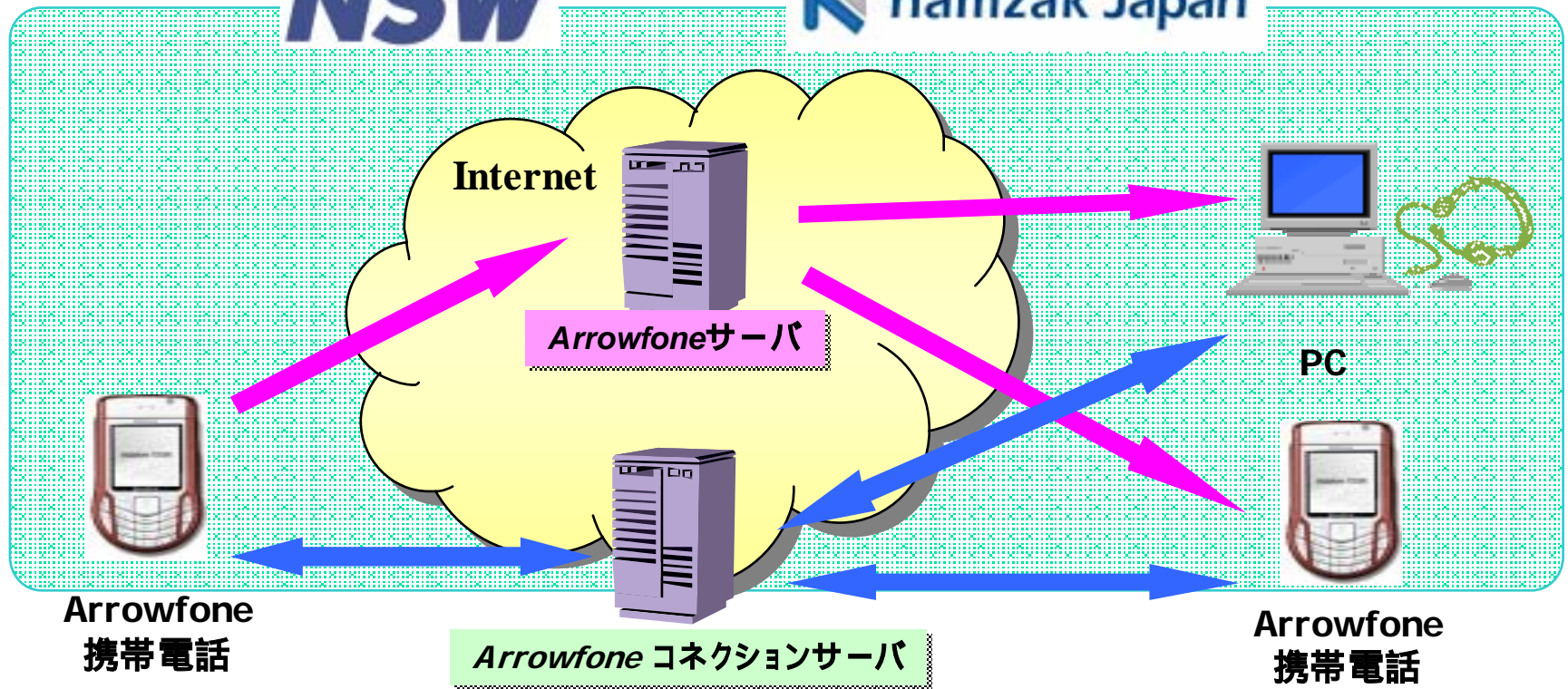
Arrowfone事業

2006.3実績 売上-億円
2007.3計画 売上3億円
2009.3計画 売上20億円

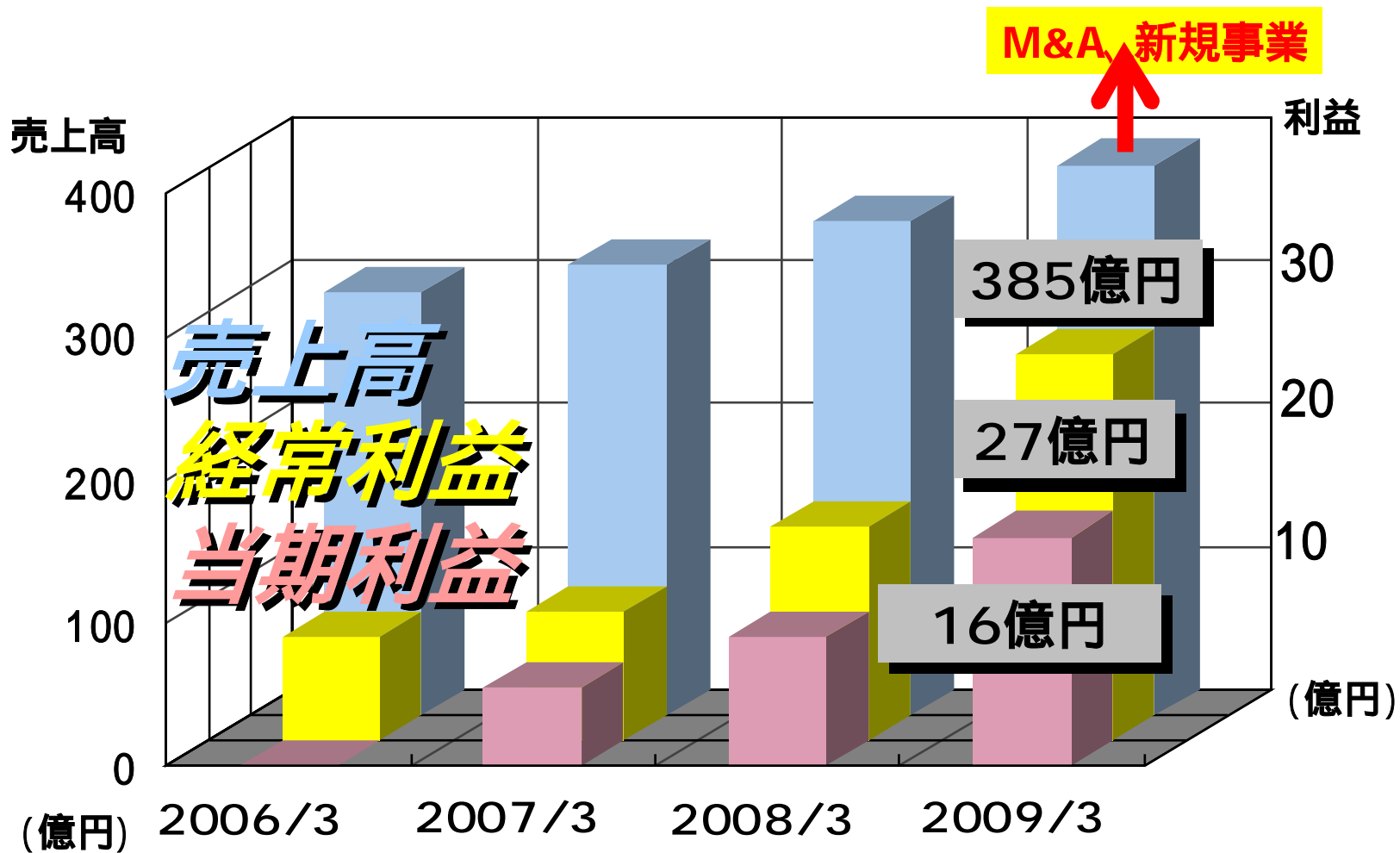
当初のビジネスモデルを
変更し、3月からアドオン
サービスとして提供開始

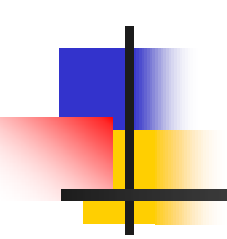
NSW

namzak Japan



中期経営目標





NSW

Humanware By Systemware